

Chargé des ventes Export H/F

► TYVA Energie en bref :

TYVA Energie développe et fabrique les batteries lithium Made in France les plus légères du marché. Nos terrains de jeux sont variés ; de l'automobile au mobilier urbain, en passant par le nautisme et les robots, les besoins en énergie autonome sont nombreux.

Vous pensez que la tech et vie au vert sont compatibles ? Nous aussi ! Basée à Annonay (07) au Sud de Lyon, notre société à forte croissance composée de 20 salariés recherche pour son équipe commerciale un chargé des ventes Export H/F.

► Votre profil et vos projets :

- Vous êtes passionné(e) par les domaines de l'énergie et de la mobilité électrique,
- Vous voulez travailler de manière collaborative sur des projets innovants avec une équipe dynamique dans un esprit Start-Up, où les valeurs humaines sont mises en avant,
- Vous êtes acteur de vos propositions,
- Vous avez peut-être envie d'un projet de vie proche d'Annonay.

► Vous détenez :

- Les compétences techniques électrotechnique requises,
- Des connaissances en électronique de puissance, système de traction, BMS et modélisation système batterie,
- L'autonomie dans l'analyse des problèmes et dans la relation client,
- L'Anglais courant avec 3 ans d'expérience minimum dans un pays étranger,
- Le goût pour le contact client et les challenges,
- L'esprit d'équipe.

► Vous proposez également :

- 3 à 5 ans minimum d'expérience réussie dans la fonction de chargé d'affaires dans des activités de fabrication et assemblage de batteries au lithium ou dans le domaine de l'électronique
- DUT ou BTS Technique / Ecole d'Ingénieurs

► Travaillons ensemble ?

Au sein de notre équipe commerciale, vous contribuerez par vos connaissances et votre enthousiasme au déploiement des batteries Lithium de TYVA Energie à l'Export en B2B :

- Par votre expertise technique, vous renforcez au quotidien l'action commerciale de la clientèle TYVA Energie sur l'Europe, Canada, USA, Australie et recherchez des distributeurs et partenaires locaux. Vous prouvez la pertinence des solutions techniques recommandées et êtes force de proposition
- Vous contactez les clients et rédigez les offres correspondantes aux cahiers des charges, incluant la définition technique, analyse de la performance, durée de vie, choix des composants, consultation des fournisseurs, les coûts.

► Prêt pour le changement ?

Nous sommes impatients de parcourir votre CV + dossier de compétences à ✉ morgane.vallat@tyva-energie.com

- Type de contrat : temps plein, CDI basé à Annonay, télétravail non privilégié,
- Salaire : de 27K€ à 52K€ brut / an fixe + variable, selon votre profil.

