

Ingénieur Technico-Commercial H/F



► TYVA ENERGIE en bref :

TYVA Energie conçoit et fabrique les batteries lithium "Made in France" les plus légères du marché. Nos terrains d'innovation et de développement commercial sont variés : la mobilité électrique, la robotique, le stockage d'énergie, le mobilier urbain, les besoins en énergie autonome sont nombreux.

TYVA Energie est en forte croissance et réunit aujourd'hui 25 salariés (Développement commercial, Production, R&D, Industrialisation, BE électronique et software, Laboratoire de tests). Et comme vous le suggère cette annonce, nous recherchons activement un **Ingénieur Technico-Commercial H/F pour soutenir notre développement en France.**

► Ce que nous souhaitons partager avec vous :

- L'envie de travailler dans le domaine de l'énergie et de la mobilité électrique et la passion pour l'électronique et l'électrotechnique,
- La collaboration avec une équipe commerciale performante et dynamique : 3 technico-commerciaux, 1 responsable e-commerce et une assistante commerciale.
- La responsabilité de développer nos marchés et notre chiffre d'affaires en France, après une formation à nos produits et à nos méthodes de ventes (déplacements 3 à 5 jours par mois),
- Un travail collaboratif et nos expériences partagées sur des projets innovants,
- Nos valeurs humaines qui sont profondément au centre de nos relations de collaboration et de management

► Ce que vous souhaitez partager avec nous :

- Votre intérêt pour la vente de produits techniques innovants,
- Vos compétences de vente acquises dans des activités de développement ou de fabrication dans le domaine de l'électronique au cours de ces 3 à 5 dernières années,
- Votre envie de réussir et de contribuer à progresser ensemble dans une ambiance chaleureuse, professionnelle et entrepreneuriale, votre capacité d'initiative.

► Les informations qui pourraient vous manquer :

- Vous pensez que la tech et vie au vert sont compatibles ? Nous aussi ! Nous sommes installés dans un bâtiment moderne et confortable à Annonay (07) au cœur de la région AURA. Cette ville agréable vous offrira une qualité de vie et de travail avec toutes les infrastructures nécessaires, à 45 minutes de Valence, Lyon et Saint Etienne.
- Le package de la rémunération se compose d'un salaire fixe brut de 35 k€ complété d'une rémunération variable sur objectifs qui vous permettra d'atteindre une rémunération globale entre 70 et 85 k€ bruts annuels.

C'est avec attention que Morgane en charge du recrutement prendra connaissance de vos réalisations et de vos motivations

✉ morgane.vallat@tyva-energie.com

Si vous avez besoin d'informations complémentaires sur l'entreprise ou sur Annonay, vous pouvez la contacter directement au 04.26.30.80.79 ou prendre connaissance des informations ici :

<https://tyva-moduloo.fr/recrutement/> / [TYVA ENERGIE EN VIDEO](#)



A très vite pour échanger sur nos projets respectifs !